Bary

Fiche informations

Plus de détails sur notre formation

01 L'organisme de formation

- Si Miles 88 – BARY
- Adresse : 1 Quai Armand Lalande, Bassin à Flot 1, Hangar G2, 33300 Bordeaux
- SIRET : 851 055 160 00036
- Contact : contact@bary.app

02 Les objectifs de la formation

- Cartographier et qualifier ses cibles commerciales
- Savoir écrire des mails et des scripts de prospection adaptés
- Mettre en place une stratégie de prospection multicanale
- Structurer ses rendez-vous commerciaux
- Connaître la méthode idéale pour argumenter

03 Durée et modalités

- **Durée** : 14 heures (2 jours)
- **Format** : Présentiel, en inter-entreprise ou intra-entreprise
- **Inter-entreprise** : dans les locaux de Si Miles 88 (Bordeaux)
- **Intra-entreprise** : dans les locaux du client

04 Public visé et pré requis

- **Public** : commerciaux, dirigeants, chargés de développement ou toute personne amenée à prospecter
- **Prérequis** : Aucun prérequis technique n'est exigé

05 Tarifs

- Inter-entreprise : 1 490 € HT / personne
- Intra-entreprise : 4 900 € HT pour un groupe de 5 personnes

06 Méthode pédagogiques mobilisées

- Alternance d'apports théoriques et de mises en situation concrètes (jeux de rôle, cas pratiques)
- Approche inductive et participative, basée sur les profils des apprenants
- Accompagnement personnalisé et individualisation des parcours si besoin

07 Modalités d'évaluation

- **Avant formation** : analyse des besoins, questionnaire de positionnement
- **Pendant la formation** : QCM, exercices pratiques et mises en situation
- **Après la formation** : enquête de satisfaction, attestation de fin de formation (validation des acquis), évaluation à froid à 3 mois pour mesure l'impact opérationnel

08 Accessibilité

- Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Un entretien préalable permet d'identifier les besoins d'adaptation. Merci de nous contacter pour organiser les éventuels aménagements nécessaires

Comment venir nous rejoindre dans nos locaux !

Trajet

Pour votre confort et sécurité, nous vous recommandons de prendre le train.

Prendre la route après une journée de formation peut être épuisant, surtout avec le trafic du soir sur Bordeaux

Train vs Voiture

Le train vous permettra d'arriver en pleine forme et de profiter pleinement de ces deux jours intensifs avec nous.

Logement

Nous vous conseillons 4 choix selon les disponibilités :

01. Le Moxy
3min à pied

02. Mer & Golf
3 min à pied

03. BnB
10min à pied

04. Montempo
10min à pied



Pour accéder au lieu

Notre bureau se situe à : **1 Quai Armand Lalande au Hanger G2, 33300 Bordeaux**

Interphone : "SI MILES 88"

Étage : 2ème étage (dernier étage)

Ça y est, vous êtes arrivés : Bary est indiqué sur la porte !

Horaires

Jour 1 :
8h30 petit dejeuner
9h00 début de la formation
17h00 fin de la formation

Jour 2
9h00 - 16h30 / 17h00

Bary

On se retrouve très vite chez nous !

Une dernière recommandation...

Nous vous conseillons d'arriver la veille pour vous reposer et être prêt pour la formation dès le lendemain matin. Profitez de votre séjour à Bordeaux pour découvrir la ville et ses charmes. Nos formatons ne sont pas seulement des sessions d'apprentissage, mais également des moments de partage et d'échanges dans un cadre agréables.

Nous avons hâte de vous accueillir et de vous aider à améliorer vos compétences commerciales. Préparez-vous à deux jours intenses, enrichissants et pleins de découvertes. A bientôt à Bordeaux !



1 Quai Armand Lalande hangar G2,
33300 Bordeaux